AVADOM
PERSONALMANAGEMENT
CONSULTING

Ihr Berater bei AVADOM:
Mag. Peter Domainko
Tel.: ++43/699/18191373
Mail: p.domainko@avadom.at

Unser Kunde ist ein erfahrener Anlagenbauer und begleitet Kunden von der Projektierung bis zur Inbetriebnahme von Systemlösungen im Bereich Automatisierung & Mechatronik. Als leidenschaftlicher Vertriebsprofi betreuen Sie gerne Neu- und Bestandskunden, entwickeln mit ihnen individuelle Lösungen und bringen diese zum Abschluss. Kundenservice und Aftersales sind ebenfalls Teil Ihrer Sales DNA.
Dienstort: Bezirk Vöcklabruck.

SALES MANAGER /m/w/d)
DACH-Raum

Aufgaben:

- Sie beraten Neu- und Bestandskunden
- Sie planen Kundenbesuche, führen Preisverhandlungen und erstellen Angebote
- Je nach Bedarf entwickeln Sie gemeinsam mit Kunden individuelle technisch-wirtschaftliche Lösungen
- Sie sind alleinige/r Kundenansprechpartner/in und betreuen Unternehmen vom ersten Kontaktgespräch bis zum Vertragsabschluss
- Zuständig für den kompletten Vertriebsprozess verantworten Sie Kundenprojekte, sowie deren Betreuung und Nachverfolgung

Voraussetzungen:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung, vorzugsweise im technischen Außendienst
- Idealerweise eine technische Ausbildung (Lehre, HTL, Fachschule, FH)
- Sehr gute Deutsch und gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft
- Eigenverantwortung, Verhandlungsgeschick, strukturierte Arbeitsweise

Das Jahresbruttogehalt beträgt ca. € 60.000 - € 70.000. Je nach Erfahrung und Qualifikation besteht die Möglichkeit einer Überbezahlung. Firmenwagen mit Privatnutzung, flexible Arbeitszeit und Möglichkeit von Homeoffice werden geboten.

Kontakt: Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte an:

AVADOM Personalmanagement, z.H. Herrn Mag. Peter Domainko, Hauptplatz 13, 4. Stock
A-4020 Linz, Tel: ++43/699/18191373 E-Mail: p.domainko@avadom.at